



Dieter Menyhart Sales Coach und Trainer

« Wer nicht genau weiss, wohin er will, braucht sich nicht zu wundern, wenn er ganz woanders ankommt. – Robert F. Mager »

Zur Person

Dieter Menyhart ist Sales Coach und Trainer und bringt die Mitarbeiter der Kunden von der Pflicht zur Kür. Wie ein Trainer im Sport coacht Dieter die Mitarbeiter sowohl mental wie auch methodisch, damit sie absolute Spitzenleistungen erzielen. Dazu übernimmt er anspruchsvolle Neukundengewinnungs-Projekte und Verkaufsleiter-Positionen auf Zeit. Seine langjährige Verkaufserfahrung als Verkaufsleiter und Key Account Manager machen ihn zu einem gefragten Sparringpartner für ambitionierte Unternehmer.

Dieter ist eidg. Dipl. Verkaufsleiter und zertifizierter Verkaufstrainer. Er ist Prüfungsexperte des SFV (Schweizerische Vereinigung für Führungsausbildung) und für eidg. Dipl. Verkaufsleiter beim SMC (Schweizerischer Marketing Club) sowie Präsident der Fachvereinigung salestrainer.ch.

Curriculum vitae

2012 – heute Sales Coach und Trainer, Ad Interim Sales GmbH, Zug
2010 – heute Geschäftsführer, Menyhart Training, Zürich
2008 – 2010 Senior Channel Manager, B2B Sunrise Communications AG, Zürich
2006 – 2008 Marketing- und Verkaufsleiter, ALSO Schweiz AG, Emmen LU
2000 – 2006 Key Account Manager, Orange Communications SA, Zürich
1998 – 2000 Verkaufsleiter, Secom AG, Zürich

Ad Interim Sales GmbH

Gartenstrasse 4
CH-6300 Zug

Persönliche Koordinaten

Mobil
+41 78 600 60 11

Telefon
+41 41 728 71 99

E-Mail
dieter.menyhart@adinterimsales.ch

vCard
<http://goo.gl/m7KnD9>



info@adinterimsales.ch
www.adinterimsales.ch