



Sandro Mellini

Verkaufs- und Projektleitung

« Erfolg hat drei Buchstaben «TUN» — *Goethe* »

Zur Person

Der Praktiker. Schnörkellos und direkt, charmant und zuvorkommend höflich, spassig und trotzdem ernst, kritisch und wohlwollend, trotzdem fokussiert in der Sache. Seine tägliche Fronterfahrung im Verkauf, Projektleitung und in der Führung gibt er in seiner täglichen Arbeit weiter. Seine Kunden schätzen sein offenes und engagiertes Wesen und seinen Drang zum Weiterkommen in den Aufgaben. In seiner Freizeit pilotiert er seine Modellhelikopter durch die Lüfte.

Curriculum vitae

2015 – heute Verkaufs- und Projektleitung, Ad Interim Sales GmbH, Zug
2011 – heute Geschäftsführer, Marketerra GmbH, Wettswil
2009 – 2011 Stv. Geschäftsführer, ODM Dialogmarketing, Stans
2007 – 2009 Area Sales Manager, ADP [Schweiz] AG, Dietikon
2006 – 2007 Mandatsleiter, Kadervermittlung, Zug
2004 – 2006 Head of Key Account Management, RBC Solutions AG
2000 – 2003 Verkaufs- und Bereichsleiter, Telag AG, Zürich
1996 – 2000 Projektleiter / Kundenberater, AZ-Direkt Bertelsmann, Rotkreuz, St. Gallen
1992 – 1996 Projektleiter, ATAG Ernst & Young Marketing Services, Glattbrugg

Ausbildung

NLP Practitioner
Eidg. dipl. Verkaufsleiter
Dipl. Marketingplaner

Ad Interim Sales GmbH

Gartenstrasse 4
CH-6300 Zug

Persönliche Koordinaten

Mobil

+41 79 504 22 39

Telefon

+41 41 728 71 99

E-Mail

sandro.mellini@adinterimsales.ch

Skype

smotiv

vCard

<http://goo.gl/vmbr8Q>



info@adinterimsales.ch
www.adinterimsales.ch