



Andreas Roos

Verkaufs- & Projektleitung



« Your ideas will work if you work your ideas. »

Zur Person

Nach langjähriger Erfahrung im Handel und Import/Exportwesen ging Andreas Roos seiner wahren Leidenschaft nach, mehr «an die Front» zu wechseln im Bereich Marketing & Verkauf, mit erfolgreicher Praxis auch im Online-Marketing.

Bei Moneyhouse kam spezifisch die Kundenberatung und der Verkauf, telefonisch und persönlich, im B2B Bereich dazu. Sich bei der Kommunikation gedanklich auf die Seite des Kunden zu stellen, so dass die Bedürfnisse des Gesprächspartners richtig verstanden sind, haben Andreas stets gegenseitig wertschätzende Beziehungen geschafft.

Curriculum Vitae

2023 – heute Verkaufs- und Projektleiter für Ad Interim Sales GmbH, Zug
2015 – 2023 Marketing & Verkauf, NZZ Moneyhouse AG
2010 – 2015 Roos Marketing & Coaching, selbständig
1994 – 2010 Import/Export Specialist für Rohstoffhandel
1991 – 1994 Kaufmännische Ausbildung, Landis & Gyr AG

Ausbildung

- Projektmanagement IPMA
- Eigenständige Aus- & Weiterbildungen Online Marketing & Verkauf
- Kaufmännische Ausbildung

Ad Interim Sales GmbH

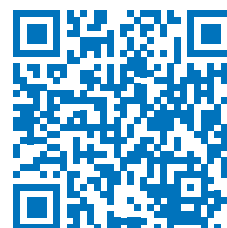
Gewerbestrasse 6
CH-6330 Cham

Persönliche Koordinaten

Mobil
+41 76 411 60 41

E-Mail
andreas.roos@adinterimsales.ch

vCard
<https://bit.ly/42NU00M>



info@adinterimsales.ch
www.adinterimsales.ch